

Guia do curso

Como vender seguro fiança locatícia

Transforme mercado de locação
Alavanque sua carreira como corretor

 Lojacorr





Boas-vindas

Ao curso de Seguro Fiança Locatícia! Se você recebeu esse material é porque abraçou a oportunidade e se inscreveu no curso. Parabéns!

Este material é o seu guia de como funcionará o curso, materiais e dicas de como aproveitar melhor o curso.

Queremos que você tenha uma experiência produtiva e uma visão clara do que está por vir, ajudando a tirar o máximo proveito do curso.

Aqui, você vai encontrar o programa de aulas, o que é super prático para você se organizar para os estudos e se aprofundar em cada tópico, o que facilita a organização dos estudos e permite aprofundar-se em cada tópico.

As aulas serão disponibilizadas gradualmente, e você terá acesso a materiais extras gratuitos para auxiliar seu aprendizado.

Ficou com dúvidas? Não deixe de conferir a FAQ (ou perguntas frequentes), nas próximas páginas, e se por acaso a sua dúvida não estiver listada ali, não hesite em nos chamar, combinado?

Vamos lá!



Sobre as aulas

Serão **7 (sete) módulos** contendo abordagens abrangentes e práticas para você dominar o universo do seguro fiança. **Confira!**

Módulo 1

Introdução ao Seguro Fiança

Começaremos com conceitos básicos, histórico e a importância do seguro fiança no mercado atual.

Módulo 2

Perfil do Cliente e Necessidades

Aqui, você aprenderá como identificar potenciais inquilinos e proprietários, entendendo suas necessidades específicas.

Módulo 3

Produtos e Coberturas

Descubra um detalhamento das diferentes coberturas do seguro fiança, benefícios e como adequá-los às necessidades dos clientes.

Módulo 4

Técnicas de vendas e negociação

Vamos abordar estratégias eficazes de vendas, abordagem consultiva e técnicas de negociação focadas em seguro fiança.

Módulo 5

Operacionalização e Processos

Este é um passo a passo da contratação do seguro, documentação necessária, e como facilitar o processo para o cliente.

Módulo 6

Case de sucesso e atendimento ao cliente

Vamos analisar casos reais de sucesso na venda de seguro fiança e dicas para um atendimento ao cliente que gere indicações e fidelização.

Módulo 7

Atendimento de sinistros

Trâmites burocráticos, processos, documentação necessária, prazos para pagamento, pontos de atenção no atendimento do sinistro.

Presença confirmada

Vanderlei Lima

da Ekobé Corretora de Seguros

Especialista em garantias locatícias, e com mais de 20 anos de experiência em seguros. Vanderlei atuou na diretoria regional do Sincor SP e na ENS - Escola Nacional de Seguros, como professor em Capitalização.



Presença confirmada



Everaldo Pimentel

da Pimentel Seguros

Diretor da Pimentel Seguros & Consórcios, Everaldo é empresário e parceiro Lojacorr há 13 anos. Especialista em proteção e investimento, com ampla experiência em seguros e consórcios.

Presença confirmada

Fernando Molinari

da Via Sul Corretora

No mercado de seguros desde 1993, tornou-se parceiro da Lojacorr em 2014. Fernando atuou como gestor das Unidades de Salvador, Itabuna, Maceió e Londrina, e hoje é sócio da Viasul Corretora de Seguros em Maringá-PR, vencedor do Programa de Objetivos 2021.



Além disso, você contará com um time robusto de profissionais do setor, prontos para compartilhar experiências e dicas exclusivas para impulsionar o seu sucesso no mercado de seguros.

Entre em nosso grupo do WhatsApp agora mesmo!

O grupo oficial no WhatsApp é nosso principal meio de comunicação, onde compartilhamos informações e vivências.

Clique e junte-se ao grupo!

Use esse espaço para acessar aulas e materiais, interagir, tirar suas dúvidas e fazer bons contatos com outros colegas profissionais.

Caso tenha dúvidas ou precise de algum auxílio, sinta-se à vontade para nos contatar pelo email:
marketing@redelojacorr.com.br.

Estamos aqui para te ajudar!



? Perguntas frequentes

1 – Quem pode fazer o curso em Como Vender Seguro Fiança?

Qualquer corretor que queira aprender ou melhorar sua estratégia de venda de seguro auto.

2 – Como me inscrevo?

É bem simples, basta preencher nosso formulário. E lembre-se de sempre **fornecer o seu melhor e-mail**, porque é por lá que vamos mandar as informações.

3 – Quando começa o curso?

O primeiro módulo será disponibilizado no dia 9 de maio, às 16h. Fique ligado!

4 – Se eu não puder assistir no dia?

Fique tranquilo, as aulas são gravadas e disponibilizadas gradativamente em uma página exclusiva. Você poderá se programar da melhor forma para estudar.

5 – Preciso estudar quantas horas por dia?

Uma horinha por dia para assistir às aulas é suficiente. E um tempinho a mais na semana para praticar o que aprendeu. Mas, quanto mais você puder mergulhar no conteúdo, mais rápido será o seu desenvolvimento

6 – E quanto custa?

Nada, é de graça!

Sua dúvida não está aqui? Precisa de alguma ajudinha para acessar os materiais?

Então, não hesite em nos chamar no grupo do whatsapp ou no e-mail marketing@redelojacorr.com.br, combinado?!



Começa agora a sua jornada nas vendas de Seguro Fiança!

Este é o primeiro passo nesse mercado cheio de oportunidades. Cada informação ou dica que você absorver aqui, será determinante para seus objetivos. Então, aproveite!

Use este guia sempre que precisar. Ele está aqui para ajudar você ao longo do curso. Se tiver dúvidas nas próximas aulas ou quiser rever algo, é só dar uma olhada.

Com tudo que aprendeu e um pouco de dedicação, você vai conseguir ótimos resultados. Aproveite o curso e coloque em prática o que aprender. Vamos juntos nessa jornada!

Bons estudos!
